



ÜBERZEUGUNGSTRAINING INTENSIV

INTENSIV-SEMINAR UND WORKSHOP
FÜR
VORSTELLUNGSGESPRÄCHE UND VERHANDLUNGEN

EIN SEMINAR MIT
BRANKA TERNEGG

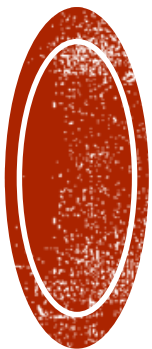
- ✓ **BESSER ÜBERZEUGEN**
- ✓ **BESSER ARGUMENTIEREN**
- ✓ **BESSERE SELBSTPRÄSENTATION**
- ✓ **BESSERE ERGEBNISSE**
- ✓ **MEHR SICHERHEIT**





WARUM EIN ÜBERZEUGUNGSTRAINING?

Für viele Bewerberinnen und Bewerber fängt ein emotionales Karussell an, sobald sie eine Einladung zum Vorstellungsgespräch bekommen. Dies betrifft Jobanfänger, Studenten, Absolventen sowie erfahrene Mitarbeiter, die Sie sich auf eine höhere Position bewerben oder zum Job mit besseren Konditionen wechseln möchten. Das Ziel ist immer gleich: durch überzeugende Darstellung einen souveränen Eindruck zu hinterlassen, um einen Vorsprung gegenüber der Konkurrenz zu gewinnen.



Auf der einen Seite überwiegt große Freude, weil die neue Chance da ist und das Ziel in greifbarer Nähe befindet. Auf der anderen Seite macht sich die Unsicherheit breit, weil es nun heißt, diese wichtige Chance optimal zu nutzen und im persönlichen Gespräch authentisch zu überzeugen, um sich gegenüber der Konkurrenz durchzusetzen und die erwünschte Position tatsächlich zu bekommen. Dabei geht es hier nicht nur um die fachliche Qualifikation, sondern auch um die persönliche Wirkung des Bewerbers. Jetzt ist die Zeit gekommen, sich selbstbewusst und strukturiert auf die Königsdisziplin der Gesprächsführung vorzubereiten: strategisch, emotional, rhetorisch und organisatorisch.

In diesem Intensiv-Seminar und Workshop erfahren die TeilnehmerInnen, wie Sie sich optimal auf ein Vorstellungsgespräch, ein Verhandlungsgespräch beim Jobwechsel oder auf einen Wechsel in die höhere Position vorbereiten, ohne sich zu verzetteln oder in Panik zu geraten. Sie erfahren u.a., wie Sie Ihre persönlichen Stärken herausarbeiten und überzeugend darstellen oder mit welchen überzeugenden Argumenten Sie beim Verhandlungspartner punkten können. Dieses Intensiv-Seminar wird durch Video-Training und -Coaching begleitet, sodass die TeilnehmerInnen durch Ihre reflektierte Selbstwahrnehmung Ihr Selbstbewusstsein stärken können, um sich ruhig und gelassen von ihrer besten Seite zu präsentieren und ihre hoch gesteckten Ziele souverän erreichen.

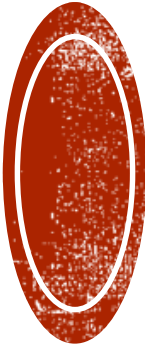
ZIELGRUPPE

- ❖ Bewerber, die ihre rhetorische und kommunikative Kompetenz, sowie ihre Überzeugungskraft verbessern möchten
- ❖ Studenten und Absolventen, die sich auf ein Praktikum oder auf einen Job bewerben
- ❖ Mitarbeiter, die sich beruflich verändern wollen
- ❖ Führungskräfte, die einen beruflichen Aufstieg anstreben

DIALOG TRAINING COACHING



SEMINARINHALTE

- 
- ❖ Professionelle Vorbereitung auf ein Verhandlungsgespräch: Profiling, Ablauf und Checkliste
 - ❖ Unterscheidung zwischen Sach- und Beziehungsebene im Überzeugungsgespräch
 - ❖ Verbale Kommunikation: Gesprächsführungs-, Argumentations- und Präsentationstechniken
 - ❖ Erstellung eines individuellen Angebots mit Vorteil-Nutzen-Argumentation
 - ❖ Erarbeitung eines Verhandlungsspielrahmens
 - ❖ Diplomatische Gesprächs- und Verhandlungsführung
 - ❖ Praktische Tipps und Methoden aus Verhandlungs- und Überzeugungspsychologie
 - ❖ Der richtige Umgang mit Vor- und Einwänden sowie Stolperfallen im Gespräch
 - ❖ Nonverbale Kommunikation: Überzeugende und souveräne Körpersprache, Mimik und Gestik
 - ❖ Stimmtraining intensiv: Deutliche Sprache, gewählter Ausdruck und die richtige Intonation
 - ❖ Video-Training und Video-Coaching

IHR NUTZEN

- ❖ Kommunikative und argumentative Klarheit
- ❖ Rhetorische Überzeugungs- und Durchsetzungskraft
- ❖ Sicherheit bei Reden und Präsentationen
- ❖ Gelassener Umgang mit Lampenfieber
- ❖ Bewusstheit über Ihre Wirkung
- ❖ Souveräner Umgang mit Vor- und Einwänden
- ❖ Erwerbung der Grundkenntnisse der Überzeugungspsychologie
- ❖ Bessere Wahrnehmung der Gesprächspartner
- ❖ Videoaufnahme für bessere Wahrnehmung und Optimierung Ihrer Wirkung
- ❖ Abschlusszertifikat über die Seminarteilnahme

SEMINARORT

- ❖ DIALOG TRAINING COACHING
Düsseldorfer Straße 85
40667 Meerbusch

SEMINARDAUER

- ❖ Montag bis Freitag, jeweils von
09 bis 18 Uhr
- ❖ Insgesamt 40 UE

SEMINARLEITUNG

- ❖ BRANKA TERNEGG
Zertifizierte Business-Trainerin
und Business-Coach

SEMINARTERMIN

- ❖ 12.08.-16.08.2019

TEILNEHMERZAHL

- ❖ Maximum 6 Teilnehmer

SEMINARGEBÜHREN

- ❖ 1.990,00 € (inkl. 19% MwSt) pro Teilnehmer
- ❖ Seminarunterlagen und Getränke während des Seminars sind im Preis inbegriffen

SEMINARANMELDUNG

ÜBERZEUGUNGSTRAINING INTENSIV

Preis: 1.990,00 € (inkl. 19% MwSt)*

Bitte reservieren Sie für mich verbindlich einen Teilnehmerplatz.

Anmeldung per Fax:

02150 / 963 012

Anmeldung per Mail:

ternegg@dialog-training-coaching.de

IHRE ANMELDE- UND RECHNUNGSDATEN

Unternehmen (falls kein Unternehmen, dann frei lassen)

Name, Vorname

Straße

PLZ, Ort

Telefon

E-Mail

12.08.2019 – 16.08.2019

Ihr gewünschtes Seminardatum (bitte ankreuzen)

Datum

Unterschrift

*Der Preis versteht sich exklusive Ihrer Reise- und Hotelkosten, die von Ihnen selbst organisiert und getragen werden. Es gelten unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen. Diese finden Sie unter www.dialog-training-coaching.de/j/shop/terms

Ja, ich habe die AGB gelesen und stimme ihnen zu.
Bitte ankreuzen.

DIALOG TRAINING COACHING



Düsseldorfer Straße 85

40667 Meerbusch

Tel.: 02150 / 963 009

Fax: 02150 / 963 012

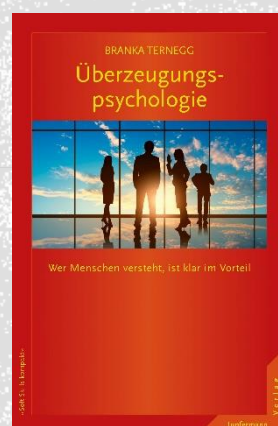
ternegg@dialog-training-coaching.de

www.dialog-training-coaching.de

BRANKA TERNEGG



- ❖ Unternehmensinhaberin
- ❖ Zertifizierte Business-Trainerin
- ❖ Zertifizierte Business-Coach
- ❖ Zertifizierte Rhetorik-Trainerin
- ❖ Expertin für Überzeugungspsychologie
- ❖ Buchautorin
- ❖ Zertifizierte psychologische Beraterin
- ❖ Zugelassene HP-Psychotherapie
- ❖ Diplompädagogin
- ❖ Verhandlungsexpertin
- ❖ Vortragrednerin



Erhältlich bei
AMAZON

